

MARKETING PLAN

I. MEMBER DISCOUNT 30%

Member Discount = Keuntungan langsung yang diterima dari setiap pembelian sebesar 30% dari Harga Katalog.

Rumus perhitungan dapat dilihat dibawah ini :

$$\text{Member Discount} = \text{Harga katalog} \times 30\%$$

PENJELASAN PENTING :

- a. BONUS ke-2 s/d 7 dengan menggunakan POINT VALUE (PV)
Perhitungan PV = Harga Katalog : 2.000
- b. Sistem Keiza adalah “ Sistem MATAHARI MODERN ” dimana setiap member bisa mengajak rekan bisnis Keiza sebanyak-banyaknya di seluruh Indonesia.
- c. Untuk mendapatkan semua bonus dari Sistem Keiza, seorang **member harus melakukan pembelian pribadi (TUTUP POINT) tiap bulan dengan jumlah minimal 200 PV (dua ratus point value) atau jika dengan jumlah rupiah dari Harga Member I sejumlah Rp 280.000,- (dua ratus delapan puluh ribu rupiah).**

$$\text{Perhitungan} = 200 \text{ PV} \times 2.000 = \text{Rp } 400.000,-$$

$$(\text{Harga Katalog I}) = \text{Rp } 400.000,- \times 70 \% = \text{Rp } 280.000,- (\text{Harga Member I})$$

Note: Pembelian di bawah 200 PV tidak dihitung pada perhitungan bonus.

“Pengertian dari Sistem jaringan menggunakan “Sistem Matahari Modern” yaitu : Kita dapat meletakkan orang yang kita sponsori di level berapapun, sekehendak hati agar bisa mengejar peringkat. Dengan cara kita yang mensponsori member dan kemudian uplinenya member lain yang masih dalam jaringan kita.”

II. BONUS PEMBELANJAAN PRIBADI (8% s/d 20%)

BPP adalah bonus yang kita dapatkan setiap kali kita tutup point, yang akan ditransfer ke rek. sesuai dengan peringkat kita pada saat itu.

PERINGKAT	(%)	Syarat Kenaikan Peringkat
AGENT	8%	-
SUPERVISOR	10%	Akumulasi PV Pribadi 1.700 PV
MANAGER	12%	Memiliki 3 (tiga) SPV di Level 1
GENERAL MANAGER	14%	Memiliki 5 (lima) MANAGER di Level 1
DIRECTOR	16%	Memiliki 5 (lima) GENERAL MANAGER di Level 1
PRESIDENT DIRECTOR	18%	Memiliki 3 (tiga) DIRECTOR di 3 kaki group yang berbeda (Level bebas)
CEO	20%	Memiliki 3 (tiga) PRESIDENT DIRECTOR di 3 kaki group yang berbeda (Level bebas)

Note :

***) Semua kenaikan jenjang peringkat harus secara bertahap**

III. BONUS JARINGAN BERBELANJA

BJB adalah bonus yang di dapat dari semua downline yang ada di bawah kita level 1 sampai dengan kedalaman level 7 sebesar (%) Progresif per levelnya dari PV setiap kali mereka berbelanja. Baik yang di sponsori langsung maupun yang tidak di sponsori langsung. Dan bonus ini kita dapat walaupun kita masih di peringkat agent.

Contoh Kasus : masing-masing member mensponsori 5 (lima) rekan bisnis dan melakukan pembelanjaan TUTUP POINT sejumlah 200 PV, maka bonus jaringan berbelanja Anda sebagai berikut :

LEVEL	JUMLAH		B. JARINGAN BERBELANJA (BJB)			
	MEMBER (a)	% (b)	PV (c)	Total PV (d) = (a x b x c)		Total Bonus (Rp) TB = (d) x Rp 1.000,-
Level 1	5	2.0%	200	20	PV	20,000
Level 2	25	2.0%	200	100	PV	100,000
Level 3	125	1.5%	200	375	PV	375,000
Level 4	625	1.5%	200	1,875	PV	1,875,000
Level 5	3,125	1.0%	200	6,250	PV	6,250,000
Level 6	15,625	1.0%	200	31,250	PV	31,250,000
Level 7	78,125	1.0%	200	156,250	PV	156,250,000
TOTAL :	97,655	10%				196,120,000

“Jika kita memiliki jaringan 7 level sempurna dengan masing-masing level merekrut 5. Dan semua di bawah kita berbelanja 200 PV maka Bonus yang pasti kita terima sebesar Rp. 196.120.000,-”

IV. BONUS SPONSOR BERBELANJA

Bonus yang di dapat dari orang-orang yang kita sponsori langsung sebesar 10% dari PV setiap pembelanjannya, walaupun orang itu tidak berada di level 1 kita. (di form. pendaftaran ada sponsor dan Upline. Sponsor adalah orang yang mengajak anda menjadi member, Upline adalah orang yang akan ada di atas anda di pohon jaringan), jadi semakin banyak orang yang kita sponsori/rekrut di keiza, maka akan semakin banyak pula Bonus yang akan kita terima di Keiza.

V. BONUS PRESTASI

Bonus yang diberikan kepada member Keiza yang berprestasi meraih peringkat lebih besar dari peringkat downline yang berada di bawah jaringannya.

Komposisi persentase (%) Bonus Prestasi sebagai berikut :

						CEO
					PRESDIR	20%
			DIRECTOR	18%	2%	4%
		G.M	16%	2%	4%	6%
	MANAGER	14%	2%	4%	6%	8%
	SPV	12%	2%	4%	6%	8%
AGENT	10%	2%	4%	6%	8%	10%
8%	2%	4%	6%	8%	10%	12%

“Bonus ini akan hilang jika bertemu dengan peringkat yang sama, untuk itu kita harus memotivasi diri lagi agar kita naik peringkat lagi dan tetap mendapat selisih dari downline kita tersebut.

VI. BONUS KEPEMIMPINAN

Rumus, tabel persentase dan contoh perhitungan dapat dilihat dibawah ini :

Tabel Leadership Bonus :

PERINGKAT	(%) PGPV
DIRECTOR	1,5 %
PRESDIR	1,5 %
CEO	1,5 %

$$BK = PGPV \text{ PERINGKAT YANG SAMA} \times 1,5\% \times \text{Rp. } 1.000,-$$

SYARAT BONUS KEPEMIMPINAN adalah :

- Untuk Peringkat DIRECTOR, maka Max. PGPV (per kaki) yang akan di terima oleh DIRECTOR sebesar 500.000 PV (*DIR Bertemu DIR*).
- Untuk Peringkat PRESDIR, maka Max. PGPV (per kaki) yang akan di terima oleh PRESDIR sebesar 1.000.000 PV (*PRESDIR Bertemu PRESDIR*).
- Untuk Peringkat CEO, maka Max. PGPV (per kaki) yang akan di terima oleh CEO sebesar 2.000.000 PV (*CEO Bertemu CEO*).

VII.BONUS LOYALTI SHARING (CAR FUND & HOUSING FUND)

Rumus dan contoh perhitungan dapat dilihat dibawah ini :

- **Syarat dan Ketentuan berlaku untuk Car Fund dan Housing fund.**
- **Dana yang dikeluarkan pada Car Fund & Housing Fund ini harus diakumulasikan hingga mencapai minimal 70% dari harga mobil / rumah yang akan dibeli. Uang dari bonus member yang didapat untuk Car Fund (sebesar Rp. 200.000.000,-) & Housing Fund (sebesar Rp. 1.000.000.000,-) ini akan disimpan di Kantor Pusat atas nama member sendiri tetapi tidak dapat ditarik / diambil sebelum mencapai 70% dari harga mobil / rumah yang akan dibeli.**

$$\mathbf{B.L.S = Total\ PGPV\ jaringan\ x\ 1\% \times\ Rp.\ 1.000,-}$$